

# サプライエーション対応が焦点



(第三種郵便物認可)

電設大手5社の  
2023年3月期決算

# 全社が受注増・增收

電気設備工事業大手5社 2023年3月期決算(個別)

|        | 受注高            |                | 営業利益          |               |               |               |              |
|--------|----------------|----------------|---------------|---------------|---------------|---------------|--------------|
|        | 一般得意先          | 電力会社関係         | 一般得意先         | 電力会社関係        |               |               |              |
| きんぐん   | 558,320(6.1)   | 458,231(6.8)   | 100,088(3.2)  | 524,233(6.2)  | 427,319(7.7)  | 96,912(△0.1)  | 32,410(△7.8) |
| 開電工    | 520,000(△6.9)  | 430,000(△6.2)  | 90,000(△10.1) | 530,000(1.1)  | 438,000(2.4)  | 92,000(△5.1)  | 31,500(△2.8) |
| 九電工    | 493,317(5.7)   | 369,597(6.1)   | 123,719(4.3)  | 469,990(9.5)  | 350,034(10.1) | 119,955(8.0)  | 27,195(7.0)  |
| ユアテック  | 530,500(7.5)   | 405,000(9.6)   | 125,250(1.4)  | 504,000(7.2)  | 381,000(8.8)  | 123,000(2.5)  | 30,000(10.3) |
| トーエネック | 379,286(14.1)  | 333,764(16.2)  | 45,522(1.1)   | 333,007(3.2)  | 283,253(3.6)  | 45,079(0.7)   | 25,305(△4.6) |
|        | 441,000(0.1)   | -              | -             | 460,000(16.2) | -             | -             | 35,500(10.7) |
|        | 221,599(19.9)  | 119,254(△5.9)  | 102,345(12.9) | 209,474(1.2)  | 119,151(△0.2) | 90,323(3.1)   | 9,075(9.7)   |
|        | 219,000(△1.2)  | -              | -             | 211,000(0.7)  | -             | -             | 8,200(△9.7)  |
|        | 231,835(23.0)  | 158,585(39.2)  | 73,249(1.8)   | 207,618(5.0)  | 132,579(8.8)  | 75,039(△11.1) | 8,373(△31.4) |
|        | 200,000(△13.7) | 128,200(△19.2) | 220,000(2.0)  | 220,000(9.9)  | 145,700(1.0)  | 11,500(37.3)  |              |

\*単位100万円、カッコ内は損益または減少、増加の予想、九電工の通常期予想は連結

世界的にクローズアップされる脱炭素化への対応は、いまや各社にとって最優先とも言える経営課題になっています。いわゆる低炭素型「クリート」の開発や、建設現場で使う電力のグリーン化、ZEB(ネット・ゼロ・エネルギー・ビル)

の普及など、その取り組みは枚挙にいとまがない。

中期経営計画や長期ビジョン

企業が社会・経済の「脱炭素化」への流れを二つのビジネスチャーンとして抽出。今後も徐々に具体化の取り組みを打てる。

実際に、ゼネコン各社にコープ3をターゲットとしてエネルギー・環境分野での積極的な取り組みを呈す。

最大の懸念は、この実際の焦点となってい

て、各社に「脱炭素化」を実現するための取組みが組み合っていかない。

一方で、工事採算性の悪化

に対する理解を得て、価格競争力を確保する

一方で、工事採算性の悪化

を理解して、発注者の理解を得て、価格競争力を確保できた企業が存在する

</